

- **Voiko tuotteiden / palveluiden sopimushintoja muuttaa?**
- **Osaajapulaan tarvitaan yhteistyötä ja yrityslähtöisiä opintopolkuja**
- **Työsopimuslakiin ja työaikalakiin muutoksia 1.8.2022**
- **Vauhtia vihreään siirtymään RRF-rahoituksella**
- **Valmistautuminen yrityskauppaan**
- **Miten hinnoitella tuotteet / palvelut keskustelutilaisuus 20.9.2022 klo 18.00**
- **Harjoitatko tuotannollista toimintaa? Mahdollisuus päästä mukaan alihankintamessuille painettavaan esitteeseen veloitusetta**

## Voiko tuotteiden / palveluiden sopimushintoja muuttaa?

Viime kuukausina on käyty paljon keskustelua sopimushintojen muuttamisesta. Mm. koronatilanne eri puolilla maailmaa on nostanut monien materiaalien ja tuotteiden hintoja ja vaikeuttanut niiden saatavuutta.

Ongelma ilmenee useimmiten pitkissä toimitussopimuksissa joissa on sovittu kiinteä hinta. Lähtökohta on pääsääntöisesti niin että sopimus on voimassa eikä hintoja voida näin ollen muuttaa, ellei siitä ole sopimuksessa erikseen sovittu. Toki hintoja voi muuttaa sopimuskauden aikanakin mikäli molemmat osapuolet näin sopivat.

Jo sopimusta tehtäessä myyjän kannalta on mahdollista antaa hinnat sitoumuksetta tai esimerkiksi sitoa hinnat jonkin keskeisen raaka-aineen hinnan muutoksiin tai johonkin keskeiseen indeksiin. Sopimuksessa on kuitenkin tärkeää määritellä tarkasti miten ja milloin hinnan muutos lasketaan.

Lisätietoja: [Voiko sopimushintoja muuttaa? | Helsingin seudun kauppakamari \(chamber.fi\)](#)

## Osaajapulaan tarvitaan yhteistyötä ja yrityslähtöisiä opintopolkuja

Osaavan työvoiman saatavuudesta on tullut yksi keskeinen kasvun jarru yrityksille. Työmarkkinoilla on havaittu merkittävä kohtaanto-ongelma eli yrityksillä on tarjota työpaikkoja, mutta samalla on merkittäviä rekrytointivaikeuksia.

Yhtenä lääkkeenä tähän edellä mainittuun ongelmaan pidetään yritysten lähempää yhteistyötä oppilaitosten kanssa. Alueellamme toimiva Luksia (Länsi-Uudenmaan koulutuskuntayhtymä) tarjoaa apua tähän ongelmaan, kannattaa siis ottaa yhteyttä myös Luksiaan ja keskustella heidän kanssa miten rekrytointi- / koulutusongelmia saataisiin ratkaistua yhteistyössä.

Lisätietoja: [Osaajapulaan tarvitaan yhteistyötä ja yrityslähtöisiä opintopolkuja | Helsingin seudun kauppakamari \(chamber.fi\)](#)

Luksia: <https://www.luksia.fi/yrityksille/>

## Työsopimuslakiin ja työaikalakiin muutoksia 1.8.2022

Työnantajan on jatkossa annettava työntekijälle entistä kattavammat tiedot työsuhteen ehdoista työsuhteen alkaessa. Tiedot on annettava, jos ne eivät käy ilmi kirjallisesta työsuhteesta.

Työntekijälle on annettava kirjallisesti selvitys työnteon keskeisistä ehdoista työnteon alkaessa. Normaalisti ehdot sisältyvät kirjalliseen työsuhteeseen, muussa tapauksessa työnantajan on annettava työntekijälle erillinen kirjallinen selvitys, josta ehdot käyvät ilmi.

Lisätietoja sekä 16 kohtainen lista oheisesta linkistä <https://www.yrittajat.fi/tyonantajalle/nain-palkkaat/tyonantajan-sopimukset/tyosopimuslain-ja-tyoaikalain-muutokset-1-8-2022/>

## Vauhtia vihreään siirtymään RRF-rahoituksella

Yrityksille on tarjolla rahoitusta, joka vauhdittaa Suomen kestäväen kasvun ohjelmaan liittyvää vihreää siirtymää.

RRF-rahoituksen tavoitteena on edistää vihreään siirtymän kannalta keskeisten investointien käynnistämistä. Vihreä siirtymä tukee talouden rakennemuutosta ja hiilineutraalia yhteiskuntaa. ELY-keskusten RRF-koordinaattorit ohjaavat ja neuvovat toiminnanharjoittajia sekä kuntia ja muita yhteistyötahoja hankkeiden ympäristöprosesseihin, kuten YVA:n tai ympäristölupaun liittyvissä asioissa. Toiminnanharjoittajia kannustetaan olemaan yhteydessä etupainotteisesti ELY-keskukseen. Hankkeita saadaan sujuvasti eteenpäin, kun lupatarpeet tunnistetaan ajoissa.

Yhteystiedot:

Yritys-Suomi-puhelinpalvelu, 0295 020 500

Pk-yritysten rahoitus, 0295 024 800

ELY-keskusten RRF-rahoituksesta lisätietoja antaa

Henrik Granqvist, Keski-Suomen ELY-keskus

+358 295 028 551

Lisätietoja: [Vihreän siirtymän rahoitusta yrityksille | ELY-keskukset \(sttinfo.fi\)](#)

## Valmistautuminen yrityskauppaan

Oletko valmistautunut mahdolliseen yrityskauppaan?

Yrittäjien ikääntyessä tai mahdollisesti myös muissa tilanteissa voi tulla eteen tilanne jossa yritys haluttaisiin tai on jopa pakkotilanne myydä. Tällaisia tilanteita varten pitäisi ns. yrityksen tuotetiedot olla kunnossa. Alla muutamia asioita joita ostajat haluavat tietää yritykseen valmistautuessaan. Näiden tietojen ylläpito helpottaa myös oman yrityksen toimintaa vaikei myyntiaikaita olisikaan.

**Taloustiedot** Liikevaihdon ja käyttökatteen seuraaminen. Ostaja haluaa yleensä kolmen viimeisimmän vuoden taloustiedot tutkittavakseen.

**Sopimukset** Asiakkaista kertominen on kauppatilanteessa myyjälle vaikein asia, joka tulee tehdä harkiten. Yrityksillä on kuitenkin myös muita sopimuksia kuten vuokrasopimukset, leasing-sopimukset, kiinnitykset ja omistajien keskenään tekemät osakassopimukset, joista tulee kertoa yrityksestä kiinnostuneelle.

**Henkilöstö** Henkilöstön merkitys yrityskauppoihin vaikuttavana tekijänä tulee kasvamaan. Työvoimapolun vallitessa ostaja kysyy varmasti henkilöstön iästä, vaihtuvuudesta, ikärakenteesta ja rekrytointitarpeista sekä henkilöstön osaamisesta.

**Asema markkinoilla** Valmistaudu kertomaan yrityksesi markkinaosuudesta; onko laajentuminen/supistuminen tapahtunut maantieteellisesti, onko toimintaa muutettu painottamalla uutta toimialaa tai keskittämällä kokonaan uuteen kasvuahtaan.

**Salassapitosopimus** Salassapitosopimus pohjia löydät netistä. Pohdi etukäteen ne kriittiset yritystietosi, joita et voi luovuttaa ennen kuin ostaja on allekirjoittanut salassapitosopimuksen.

Voit olla yhteydessä Vihdin kunnan elinkeinopalveluihin suunnitellessasi yrityksen myyntiä, autamme mielellämme.

## **Miten hinnoitella tuotteet / palvelut sparraustilaisuus 20.9.2022 klo 18.00**

Tärkeimmät hinnoittelussa huomioitavat tekijät ovat markkinat, kustannukset ja kannattavuus. Tule kuuntelemaan ja keskustelemaan Vihdin kunnan yritysneuvojan sekä muiden yrittäjien kanssa miten hinnoitella tuotteet / palvelut kannattavasti.

Tarjoamme tilaisuudessa kahvia sekä pientä suolaista.

Tervetuloa!

Paikka: Vihdin Kunnantalo, Asemantie 30 Nummela

Ilmoittaudu osoitteeseen: [olli-heikki.dahlgren@vihti.fi](mailto:olli-heikki.dahlgren@vihti.fi)

## **Harjoitko tuotannollista toimintaa? Mahdollisuus päästä mukaan alihankintamessuille painettavaan esitteeseen veloitusetta**

Vihdin kunta on mukana Tampereella järjestettävillä alihankintamessuilla 27. - 29.9.2022

Osastollamme on mukana 3 vihtiläistä yritystä esittelemässä omia tuotteitaan / palveluitaan, mutta sen lisäksi haluamme tarjota teille kaikille alihankintatöitä tarjoaville / alihankkijoita tarvitseville mahdollisuuden olla näkyvillä messuosastollamme.

Olemme suunnitelleet painattavamme A5 kokoisen lehtisen, johon keräämme vihtiläisten yritysten lyhyitä kuvauksia omasta toiminnastaan ja kyseistä lehtistä tulemme jakamaan messuvierailijoille.

Näkyvyys tässä lehtisessä ei maksa teille mitään, pyydämme vain teiltä alla olevia tietoja.

### **Alihankkijaesitettä varten lähetä:**

- Painokelpoinen logo
- Yritysesittely. Merkkimäärä maksimissaan 300.
- Yhteystiedot. Yhteystietoja ei lasketa ym. merkkimäärään.

Pyydämme lähettämään kuvauksenne sekä logonne 7.9.2022 mennessä osoitteeseen [olli-heikki.dahlgren@vihti.fi](mailto:olli-heikki.dahlgren@vihti.fi)

### **Vihdin kunta elinkeinopalvelut**

Mika Partanen  
elinkeinopäällikkö

Olli-Heikki Dahlgren  
yritysneuvoja

Elisa Sievänen  
toimistos sihteeri